

УДК 656.6

**Цверов Владимир Викторович**<sup>1</sup>, доцент, д.э.н., профессор  
e-mail: v.tsverov@yandex

**Таланова Ксения Михайловна**<sup>1</sup>, магистрант  
e-mail: ksy-tal@ya.ru

<sup>1</sup> Волжский государственный университет водного транспорта, г. Нижний Новгород, Россия

## ИССЛЕДОВАНИЕ НИЖЕГОРОДСКОГО РЫНКА ПОСТАВЩИКОВ НЕРУДНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

*Аннотация.* В статье приводятся результаты маркетинговых исследований нижегородского рынка поставщиков нерудных строительных материалов. Делается акцент на выявлении особенностей производителей и поставщиков, доставляющих эти материалы речным транспортом

*Ключевые слова:* нерудные строительные материалы, поставка, Нижегородская область, речной транспорт, анализ рынка.

### Введение

Поставка нерудных строительных материалов (НСМ) является одним из основных видов деятельности современных речных портов. На рынке НСМ наблюдается высокая конкуренция поставщиков (кроме речных портов поставками этих материалов занимается большое количество поставщиков). В этих условиях поставщики НСМ, действующие на речном транспорте, должны регулярно исследовать рынок и реагировать на изменения на нем.

Анализ научных публикаций по поставкам НСМ на речном транспорте [1 - 7] позволил выявить, что к конкурентным факторам при их поставках относятся: цена; возможность выполнять поставщиком набора связанных с поставкой логистических операций; варианты и стоимость доставки; географическое расположение клиента поставщика; формы оплаты; способы получения информации; сроки поставки; обеспечение доставки точно в срок; качество НСМ.

Проведенные обследования транспортных компаний на водном транспорте РФ (с участием авторов) в 2018 г. [1] и 2021 г. [2], показали, что ни одна из них не предоставляет возможность быстрого получения информации по стоимости перевозок и поставки НСМ с помощью «калькуляторов», размещенных на их официальных сайтах. При этом такой подход широко распространен у автотранспортных, железнодорожных и транспортно-экспедиционных компаний.

С целью объективной оценки состояния поставщиков НСМ, доставляющих их водным транспортом, по сравнению с другими поставщиками авторами статьи было проведено маркетинговое исследование, результаты которого приводятся в данной статье.

### Оценка состояния нижегородского рынка нерудных строительных материалов

В качестве метода исследования поставщиков нерудных строительных материалов использовался метод классического анализа документов - исследовалась информация официальных сайтов компаний-поставщиков.

На первом этапе исследование рынка поставщиков НСМ в Нижегородской области было выявлено, что в 2023 г. на территории Нижнего Новгорода и Нижегородской

области 168 компаний осуществляют деятельность, направленную на добычу и/или поставку НСМ и продукции, в состав которой они входят.

При исследовании использовалась вероятностная выборка. Размер выборки составил 70 поставщиков. Качество и размер данной выборки позволяет делать выводы с доверительной вероятностью 0.95 (то есть, выводы действительны для 95 % компаний), при этом возможные отклонения при повторных исследованиях (допустимая ошибка) колеблется от 10% до 11,7 %.

Структура выборки приведена в табл. 1

Таблица 1

**Структура выборки поставщиков нерудных строительных материалов**

	Количество	Доля, %
Компании производящие (добывающие) и поставляющие НСМ: - всего,	10	14
- в том числе: - добывающие из обводненных месторождений,	3	4
- добывающие из сухих карьеров	7	10
Поставщики, не производящие НСМ: всего,	60	86
в том числе: - доставляющие водным транспортом,	1	1
- не доставляющие водным транспортом	59	85

Рассматриваемая выборка охватывает поставщиков НСМ, как не производящих (не добывающих) НСМ, так и добывающих НСМ в сухих карьерах и в обводненных месторождениях (при помощи плавучей добывающей техники – земснарядов и плавучих кранов).

Была поставлена задача выявить:

- долю добывающих НСМ компаний от общего числа поставляющих (как видно из табл. 1, она составила 14%);
- доли добывающих компаний из обводненных месторождений и из сухих карьеров из общего числа добывающих компаний (на основании табл. 1: доля поставщиков, добывающих из обводненных месторождений составляет 30%, а из сухих карьеров – 70% добывающих компаний);
- долю компаний, доставляющих НСМ речным транспортом от общего числа компаний;
- структуру поставок по видам НСМ;
- используемые формы расчетов;
- используемые способы получения информации по стоимости заказов.

По результатам исследования установлено, что только 14 % поставщиков используют для доставки НСМ речной транспорт.

В расчетах с клиентами 96% всех поставщиков используют безналичный расчет и 90% наличный расчет. Все поставщики, доставляющие НСМ речным транспортом допускают использование безналичного и наличного расчета.

Исследования показали, что наибольший уровень конкуренции на нижегородском рынке при поставках песка – только 3 поставщика из 70 обследованных не предлагают его клиентам (см. табл. 2). При этом это основной вид НСМ для добывающих организаций на речном транспорте. По остальным видам НСМ конкуренция на нижегородском рынке ниже.

Таблица 2

**Структура поставщиков по видам НСМ**

Виды НСМ	Количество поставщиков / их доля, %		
	использующих для доставки речной транспорт	не использующих для доставки речной транспорт	всего
Песок	10 / 100	57 / 95	67 / 96



Щебень гранитный	9 / 90	43 / 71	52 / 74
Щебень известняковый	10 / 100	46 / 77	56 / 80
Гравий	9 / 90	36 / 60	45 / 64

Были выявлены используемые способы получения информации по стоимости заказов:

- по телефону;
- по таблице с ценами на сайте поставщика;
- посредством запроса (заявки);
- через калькулятор стоимости на сайте поставщика.

Количественная оценка их применения поставщиками приведено в табл. 3.

Таблица 3

**Используемые способы получения информации по стоимости заказов  
НСМ на нижегородском рынке**

Способы получения информации по стоимости заказов НСМ	Количество поставщиков, / их доля, %		
	использующих для доставки речной транспорт	не использующих для доставки речной транспорт	всего
По телефону	5 / 50	39 / 65	44 / 63
По таблице с ценами на сайте	5 / 50	17 / 28	22 / 31
Запрос, заявка	2 / 20	3 / 5	5 / 7
Калькулятор стоимости на сайте	0 / 0	4 / 7	4 / 6

**Заключение**

Основные результаты проведенного исследования:

1. Установлено, что из 168 поставщиков нерудных строительных материалов только 14% поставщиков занимаются его производством, и только 14% предлагают клиентам доставку речным транспортом;

2. Наибольший уровень конкуренции на нижегородском рынке наблюдается при поставках песка, при этом большая часть (70%) его поставщиков-производителей добывает его в сухих карьерах, а меньшая часть (30%) из обводненных месторождений;

3. Ни один из поставщиков, доставляющий НСМ речным транспортом не предоставляет возможность быстрого получения информации по стоимости поставки НСМ с помощью «калькулятора», размещенного на своем официальном сайте, что в эпоху в современное время является существенным конкурентным недостатком и его надо устранять.

**Список литературы:**

1. Галушкин, А.В. Перспективы, концепция и научно-методические задачи развития транспортного обеспечения поставок нерудных строительных материалов на внутренних водных путях / А.В. Галушкин, А.Ю. Самарина, Р.Я. Вакуленко // Вестник транспорта Поволжья. – 2014. – №2 (44).

2. Ничипорук, А. О. Современное состояние и направления исследования в области добычи и поставки нерудных стройматериалов в речном транспорте / А. О. Ничипорук // XI Прохоровские чтения, посвящённые 85-летию Волжского государственного университета водного транспорта: сборник статей участников Одиннадцатых Прохоровских чтений, Нижний Новгород, 23 декабря 2015 года. – Нижний Новгород: ФГБОУ ВО «ВГУВТ», 2016. – С. 41-48.



3. Лисин, А. А. Логистические подходы к управлению поставкой нерудных строительных материалов в речных портах / А. А. Лисин // Вестник Волжской государственной академии водного транспорта. – 2016. – № 46. – С. 15-20.

4. Рагулин, И. А. Технологические аспекты повышения качества нерудных строительных материалов при их поставке предприятиями речного транспорта / И. А. Рагулин, Д. А. Коршунов // Успехи современной науки. – 2017. – № 7. – С. 117-122.

5. Кноль, В. А. Региональная логистическая система доставки нерудных строительных материалов / В. А. Кноль // Научные проблемы транспорта Сибири и Дальнего Востока. – 2018. – № 1. – С. 37-39.

6. Обеспечение качества и эффективности перевозок сухих грузов речным транспортом в современных условиях / А. И. Телегин, А. О. Ничипорук, О. Л. Домнина [и др.]. – Нижний Новгород: Волжский государственный университет водного транспорта, 2020. – 132 с. – ISBN 978-5-901722-71-8.

7. Жендарева, Е. С. Организация взаимодействия различных видов транспорта в производственно-транспортных процессах добычи и доставки нерудных строительных материалов / Е. С. Жендарева, Е. С. Кадникова, А. В. Гюнтер // Научные проблемы водного транспорта. – 2022. – № 71. – С. 110-121. – DOI 10.37890/jwt.vi71.261. – EDN ASIGHO.

8. Цверов В.В. Оценка состояния уровня информационной прозрачности речных портов для целей управления цепочками поставок / В.В.Цверов, Е.С.Наседкина // Конгресс Международного форума "Великие реки" 2018. "Проблемы использования и инновационного развития внутренних водных путей в бассейнах великих рек". Онлайн-журнал широкой научной тематики. Выпуск 7, 2018 - URL: <http://вф-река-море.rf/2018/PDF/98.pdf> (дата обращения: 18.10.2021).

9. Цверов В.В., Домнина О.Л. Моделирование калькулятора стоимости поставок нерудных строительных материалов на речном транспорте. Транспортное дело России. 2022. № 3. С. 152-157.

## STUDY OF THE NIZHNY NOVGOROD MARKET OF SUPPLIERS NON-METALLIC BUILDING MATERIALS

Vladimir V. Tsverov, Ksenia M. Talanova

*Abstrac.* The article presents the results of marketing research of Nizhny Novgorod market of suppliers of non-metallic building materials. The emphasis is made on revealing the specific features of producers and suppliers who deliver these materials by river transport.

*Keywords:* Keywords: non-metallic building materials, supply, Nizhny Novgorod Oblast, river transport, market analysis.

