

УДК 330.11

Каравашкина Рената Ивановна¹, к.э.н., доцент кафедры экономики и менеджмента
e-mail: r.karavashkina_vsuwt@mail.ru

Мохрякова Виктория Александровна, бакалавр 3 курса, 38.03.01 «экономика»
e-mail: vicktoria.mohryakova@yandex.ru

¹Волжский государственный университет водного транспорта, г. Нижний Новгород, Россия.

ПРОБЛЕМЫ СНИЖЕНИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Аннотация. Изучение источников формирования транзакционных издержек, вопросов их анализа и оптимизации уделяется все большее внимание. Под транзакционными издержками понимают такие, которые возникают не в процессе производства, а как следствие функционирования экономической системы. В современной экономике проблема управления транзакционными издержками является ключевым вопросом повышения эффективности хозяйствования субъекта рыночной экономики. В связи с тем, что существование любого из них невозможно без взаимодействия с окружающей средой, возникновение данного вида затрат неизбежно. Тот факт, что транзакционные издержки могут иметь различные источники возникновения и сроки их существования, ставит предприятия перед необходимостью изыскивать управленческие, финансовые, и прочие ресурсы на их оптимизацию.

Ключевые слова: транзакционные издержки, экономическая эффективность, производственный процесс, экономическая система, рыночная экономика

Исследование проблем, имеющих прямое отношение к исследованию сущности и к анализу транзакционных издержек является мало изученным направлением в современной экономической науке. Само появление транзакционных издержек как экономической категории дало начало новому научному направлению – институциональной экономике.

В практический и научный оборот понятие транзакций ввел основатель нового направления экономической науки – институциональной экономики – Джон Р. Коммонс. Он дал такое определение термину «транзакции»: это не обмен товарами, а обмен различных комбинаций правомочий (элементов) прав собственности и связанных с ними обязательств [1]. Как видно из приведенного определения, основной упор сделан на такое основополагающее понятие институционализма - институт права собственности.

Еще один видный представитель институциональной мысли О. Уильямсон классифицировал транзакции в зависимости от производственных стадий. Он утверждал, что транзакция появляется всегда, если производимое благо или услуга переходит от в процессе производства от стадии к стадии таким образом, что в момент завершения одной стадии начинается другая» [2]. Как мы видим, на понятие ученым наложено также, как и первое рассмотренное нами свое ограничение, обусловленное особенностями технологического процесса.

Тем не менее, введение термина «транзакции» позволило институционалистам перейти к количественному и стоимостному анализу издержек, связанных с ними.

Р. Коуз, в 1937 г. высказал следующую идею: «Вне фирмы производство направляется динамикой цен и координируется через транзакции обмена на рынке. Но внутри фирмы

эти рыночные трансакции отсутствуют, а роль сложной рыночной структуры выполняет предприниматель-координатор, который и направляет производство. Очевидно, что это альтернативные методы координации производства» [3].

Р. Метьюз предположил включить в состав трансакционных издержек издержки до- и после- сопровождающие утверждение контракта, а также издержки контроля за соблюдением условий договоренностей [4].

Согласимся со мнением большинства представителей институциональной мысли в том, что Т. Эггертссон дал, самую точную трактовку: «В общих словах трансакционные издержки суть затраты, возникающие, когда индивиды обмениваются правами собственности на экономические активы и обеспечивают свои исключительные права» [5].

Таким образом, можно сделать вывод, что трансакционные издержки – это неизбежное явление в деятельности хозяйствующего субъекта в рыночной экономике. На их устранение и оптимизацию могут тратиться значительные финансовые, интеллектуальные и организационные ресурсы. В связи с этим необходимо не только понимать их сущность и способы устранения, но и особенности учета, контроля и управления ими.

Также, особе внимание следует уделять классификации трансакционных издержек. Это необходимо в связи с тем, чтобы понимать возможные источники их возникновения и формировать комплекс эффективных мер по их полному устранению или оптимизации. Одна из классификаций трансакционных издержек приведена в табл.1.

Таблица 1. - Трансакционные издержки, в зависимости от текущего момента по отношению к факту заключению сделки

Издержки ex ante (до заключения сделки)	Издержки ex post (после заключения сделки)
<p><i>Издержки поиска продукта (товары или услуги) связаны с отсутствием достоверной полной информации о товарах и услугах, их качестве и прочих характеристиках.</i></p> <p><i>Издержки ведения переговоров</i> включают затраты на осуществление взаимодействия и выбор форма сделки.</p> <p><i>Издержки измерения</i> – это затраты, связанные с подтверждением качества товара или услуги, участвующего в сделке.</p> <p><i>Издержки заключения контракта</i> обычно зависят от стоимости юридических услуг, страхования, «не рыночных» условий сделки.</p>	<p><i>Издержки мониторинга и предупреждения оппортунизма</i> связаны с контролем и обеспечением процесса соблюдения условий сделки.</p> <p><i>Издержки спецификации и защиты прав собственности</i> могут возникнуть в следствии необходимости восстановления нарушенных прав, договоренностей, потерь при нарушении содержания сделок.</p> <p><i>Издержки защиты от третьих лиц</i> связаны с необходимостью отстаивания собственных интересов в результате осуществления сделки и получения конкретного результата.</p>

Как мы видим источником угроз может быть необходимость усиления юридического сопровождения сделки и переговоров, необходимость дополнительных затрат, связанных со страхованием или сертификацией товара (услуги), необходимость наличия навыков ведения переговоров и поиска информации.

Значимость данной проблемы в рыночной экономике подтверждается тем фактом, что согласно мнению специалистов в структуре цены основных продуктов питания и



потребительских услуг примерно треть приходится на коррупционные расходы производителей. До сих пор отечественные производители вынуждены идти на неформальные договоренности с местными органами власти, регулирующими органами и др. Например, «рынок», связанный с приобретением сертификатов на продукцию оценивается в 30 млрд. рублей в год, а к стоимости молочной продукции коррупция добавляет 20-30 процентов к цене [6, 7, 8].

Причинами такого явления как уже было сказано, является неэффективность экономической системы. Это может быть отсутствие нормативно-правового регулирования, недостаточность рыночных регуляторов, отсутствие необходимой институциональной среды, чрезмерный контроль со стороны государства, использование устаревших методов управления и ведения хозяйственной деятельности и др.

Таким образом транзакционные издержки могут принимать как стоимостную форму, так и требовать больше времени на принятие необходимых решений и выполнение производственных процессов, что может быть измерено с помощью дополнительных расходов на заработную плату сотрудников, занимающихся решением этих вопросов. Затраты времени также связаны с упущенными возможностями, что также можно измерить с помощью величины альтернативных издержек или прямых убытков.

С другой стороны, некоторые виды транзакционных издержек стали причиной возникновения некоторых видов хозяйственной деятельности, например, в области консалтинга, сферы услуг, аутсорсинга и проч. Такие виды деятельности, по зарубежным оценкам занимают значительную долю в ВВП развитых стран. Так, в 1986 году Д. Уоллис и Д. Норт сделали попытку измерения общей доли транзакционных издержек в ВВП на примере США. Согласно проведенному исследованию, доля транзакционных услуг, оказываемых частным сектором, увеличилась с 23% до 41% в 1970 г., доля услуг, приходящихся на сектор государственной институциональной структуры с 3,6% до 13,9% в 1970 г., что в итоге составило около 55% - это более половины ВВП. Данное явление было названо исследователями «структурным сдвигом первостепенной важности». Данный «сдвиг», по их мнению, может объяснить причину значительной дифференциации в уровне развития национальных экономик стран мира.

Величина транзакционного сектора достаточно велика. Однако, данные зарубежных и отечественных исследователей значительно отличаются. Так, по оценкам размера удельного веса рассматриваемых издержек в общих расходах компаний Д. Уоллес и Д. Норт указывают на 54,7%, Р. Рихтер на интервал 50-60%. Российские исследователи указывают на гораздо меньшие показатели - М. Виноградова 1,5-15%, Л. Гусарова - 6,7%, С. Осмоловец - 12% [9, 10].

Сформулируем способы оптимизации рассматриваемого вида затрат:

- упрощение формализации внутренних регламентов;
- устранение возможностей бюрократизации процессов;
- устранение возможностей для осуществления коррупционной деятельности;
- совершенствование навыков управленческой деятельности;
- активное использование возможностей дистанционных и онлайн форм ведения переговоров и обсуждений;
- налаживание стабильных деловых контактов;
- формирование положительной деловой репутации;
- формирование актуальной, регулярно обновляемой информационной среды;
- формирование нормативно-правовой базы в области хозяйственной деятельности;
- повышение эффективности рыночной среды и др.

Хотелось бы отметить интересный подход к оценке транзакционных издержек, предложенный отечественными исследователями. Они полагают, что транзакционные издержки возникают в момент распределения и перераспределения ресурсов транзакционным сектором как внутри данной системы, так и вне ее. Суть метода,



предложенного А. Мищенко [11] заключается в расчете показателя экономической эффективности транзакционных транзакций. Рассчитать его можно путем сопоставления полученной прибыли к понесенным транзакционным издержкам. Дополнительно проводится анализ динамики трансформационных затрат. Дополнительно можно проводит сопоставления по видам транзакционных издержек, т.е. по источникам их возникновения и затраченным суммам.

Многочисленные исследования в области институциональной и бизнес – экономики показали растущее значение транзакционных издержек в управлении организацией.

Транзакционные издержки играют важную роль в объяснении многих экономических явлений. Методология анализа данного вида издержек в настоящее время не до конца проработана., что можно объяснить фактом того, что транзакционные издержки не признаны до сих пор объектом бухгалтерского учета и анализа. Бухучет в своей практике использует такие общепринятые виды затрат как прямые, косвенные, производственные, общепроизводственные, общехозяйственные и коммерческие. Таким образом, для эффективного управления и оптимизации транзакционных издержек необходимо не только систематизировать их в зависимости от источников возникновения, но и разработать институциональные механизмы введения в административную практику.

Теоретически, чтобы снизить величину транзакционных издержек, необходимо снизить количество транзакций, а значит сделать экономическую систему более эффективной.

Также важным считаем понимание следующего факта. Постоянный учет транзакционных издержек как процесс, сам может послужить источником дополнительных трат, связанных с организацией осуществления контроля как внутреннего, так и поддержание связей с партнерами.

В динамично развивающейся внешней среде, классические методы повышения эффективности деятельности хозяйствующих субъектов, заключающиеся в управлении трансформационными затратами, следует дополнять созданием системы управления и контроля транзакционными затратами. Причем не только на уровне предприятий, но и на макроуровне. И главная задача в этой области заключается в формировании комплекса мероприятий, обеспечивающих протекание конкурентных процессов в рыночной среде. В современной экономике считается, что чем ближе экономическая система по своим характеристикам к модели конкурентного рынка, тем ниже должны быть по своей величине рассматриваемые в публикации затраты.

Список литературы:

1. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. - Санкт - Петербург: дом СПбГУ, 2015. - 702 с.
2. Самоволева, С.А. Совершенствование экспертизы инновационных проектов: проблемы учета транзакционных издержек. - Москва: ЛИБРОКОМ, 2015. - 408 с.
3. Олейник, А. Домашние хозяйства в переходной экономике: типы и особенности поведения на рынке. - 12 изд. - Москва: 2015. - 66 с.
4. Коммонс, Дж.Р. Правовые основания капитализма. - Москва: Высшая школа экономики, 2011. - 416 с.
5. Ефимов О.Н., Яппарова Р.Р. Антикризисное управление финансами организации. Научно – популярный журнал интернет-журнал «NovaInfo» («НоваИнфо»), 2014.- №28. Режим доступа: <http://novainfo.ru/> (Дата обращения: 10.03.23)
6. Бударин И.С., Чернева Р.И. Перспективы макроэкономического анализа на современном этапе. Великие реки - 2020. Труды 22-го международного научно-промышленного форума. 2020. С. 136



7. Ефимов О.Н., Саляева Р.Л. Совершенствование формирования и использования оборотных активов. Научно – популярный журнал интернет-журнал «NovaInfo» («НоваИнфо»), 2014.-№28. Режим доступа: <http://novainfo.ru/>(Дата обращения: 10.03.23)

8. Ефимов О. Н., Хабирова Э. Р. Мероприятия по управлению затратами предприятия. Электронное периодическое издание «Экономика и социум» - Режим доступа: <http://www.iupr.ru/>(Дата обращения: 10.03.23)

PROBLEMS OF REDUCING TRANSACTION COSTS

Renata I. Karavashkina, Victoria A. Mokhryakova

Annotation. The study of the sources of formation of transaction costs, the issues of their analysis and optimization is given increasing attention. Transaction costs are those that arise not in the production process (in this case, we are talking about transformation costs), but as a consequence of the functioning of the economic system. In the modern economy, the problem of managing transaction costs is one of the priority areas of activity. The inevitability of their occurrence is associated with the impossibility of existence at one firm in isolation from the external environment. The fact that transaction costs can have different sources of occurrence and duration of their existence makes enterprises face the need to spend considerable financial, intellectual and organizational resources to reduce or prevent them.

Keywords: transaction costs, economic efficiency, production process, economic system, market economy.

